

ADD VALUE ASSURANCES

Recherche en CDI

sa/son Chargé(e) de développement Affinitaire Confirmé(e)

📍 Paris La Défense

PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE

PME à taille humaine, Add Value Assurances est la 1ère place de courtage du marché français. Spécialistes du risque d'entreprise IARD, nous proposons une offre de prestations de services unique sur le marché couvrant l'ensemble de la chaîne de valeur : aide au placement, gestion de portefeuille, gestion de sinistres, mise en conformité, digitalisation et formation.

Le modèle de notre entreprise repose sur la digitalisation des process de souscription et la mise à disposition d'une équipe de spécialistes, destinés à optimiser l'efficacité et la rentabilité des assureurs et intermédiaires en assurances au travers de 3 canaux :

- Courtage (réseau de plus 3 500 courtiers)
- Partenariats (banque assurance)
- Affinitaire B2B (Syndicats professionnels, Fédérations, Groupements)

Basée au cœur de Paris La Défense, Add Value Assurances est fondée en 2013 par Benoit Salembier. Dès 2014, Add Value Assurances reçoit un Trophée du Courtage récompensant l'originalité de son modèle de distribution. Pour accélérer son développement, Add Value Assurances rejoint en octobre 2019 le groupe ACTURIS Ltd (UK) www.acturis.com, leader européen des solutions informatiques à destination du secteur de l'assurance.

En complément d'Add value Assurances, ACTURIS France est créé en 2021 pour distribuer ses solutions digitales aux courtiers et assureurs français.

DESCRIPTION DU POSTE

Ayant déjà une expérience du secteur de l'assurance, vous aspirez à une vie plus digitale en participant à l'innovation du marché. L'association de vos compétences commerciales et de vos connaissances techniques font de vous la perle rare que nous recherchons pour développer notre activité affinitaire.

Rattaché(e) à la directrice du développement affinitaire, vous contribuerez au développement de l'activité commerciale du pôle affinitaire B2B en pleine croissance. Vos principales missions seront :

- Le démarchage et l'accompagnement des prospects professionnels en les conseillant, en comparant et en expliquant les garanties et les différences entre les devis.
- La négociation des tarifications et les garanties auprès des compagnies pour souscrire les contrats.

- La participation à la négociation et la mise en place de nouveaux accords affinitaires avec les groupements et les compagnies d'assurance.
- La gestion de la relation commerciale avec les clients en développant une relation de confiance, assurant le maintien et la saturation du portefeuille afin de le rentabiliser.

PROFIL RECHERCHÉ

De formation Bac +4 en assurance ou en école de commerce, vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans chez un courtier d'assurances ou en compagnie.

Autonome et dynamique, votre aisance relationnelle, votre empathie, votre esprit analytique et votre sens de l'investigation seront vos meilleurs atouts pour réussir dans ces missions.

Vous êtes en capacité de vous adapter aux changements, faites preuve de réactivité, de rigueur et de concentration.

A l'aise à l'écrit, comme à l'oral, vous faites preuve de curiosité et êtes force de proposition.

La maîtrise du Pack Office est indispensable pour ce poste.

QUALITES RECHERCHEES

- Esprit commercial
- Goût pour la relation clients
- Bonne maîtrise des produits d'assurance.

POURQUOI REJOINDRE ADD VALUE ?

Participer aux projets d'une entreprise en pleine croissance au cœur de la digitalisation. Travailler au sein d'une équipe dynamique dans nos bureaux de Paris La Défense.

Vous êtes intéressé(e) par cette opportunité, merci de postuler en envoyant votre CV avec une lettre de motivation à jobs@add-value.fr.