

ADD VALUE recherche :

son Animateur Commercial H/F Ile de France (CDI)

📍 Basé à Paris La Défense

PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE

En forte croissance, Add Value Assurances www.add-value.fr est la 1ère place de courtage du marché français. Spécialistes du risque d'entreprise IARD, nous proposons une offre de prestations de services unique sur le marché couvrant l'ensemble de la chaîne de valeur : aide au placement, gestion de portefeuille, gestion de sinistres, mise en conformité, digitalisation et formation.

Le modèle de notre entreprise repose sur la digitalisation des process de souscription et la mise à disposition d'une équipe de spécialistes, destinées à optimiser l'efficacité et la rentabilité des assureurs et intermédiaires en assurances au travers de 3 canaux :

- **Courtage : réseau de plus 4 000 courtiers,**
- **Partenariats : banque assurance,**
- **Affinitaire : syndicats professionnels, fédérations.**

Basée au cœur de Paris La Défense, Add Value Assurances est fondée par Benoit Salembier avec une croissance moyenne annuelle de 89% depuis sa création en 2013. Dès 2014, Add Value Assurances reçoit un Trophée du Courtage récompensant l'originalité de son modèle de distribution. Pour accélérer son développement, Add Value Assurances rejoint en octobre 2019 le groupe ACTURIS Ltd (UK) www.acturis.com, leader européen des solutions informatiques à destination du secteur de l'assurance.

En complément d'Add value Assurances, ACTURIS France est créé en 2021 pour distribuer ses solutions digitales aux courtiers et assureurs français.

DESCRIPTIF DU POSTE

Rattaché(e) au Directeur du développement Courtage, votre principale mission sera la prise en charge du développement du réseau des courtiers apporteurs sur la région parisienne.

Vos actions visant à développer le portefeuille de la société Add Value Assurances seront donc les suivantes :

- **Assurer la relation** entre l'entreprise et l'ensemble des courtiers,
- **Répondre aux demandes** spécifiques des courtiers relatives aux garanties et aux contrats,
- **Assurer le suivi du contrat client** : état des lieux du compte client, consolidation et analyse des résultats, recommandations, proposition de révisions du contrat, mise en place de solutions,
- **Assurer au quotidien la relation** entre les courtiers et l'équipe de placement, en lien avec les dossiers dont il/elle aura la charge,
- **Assurer le reporting hebdomadaire** et mensuel du portefeuille de l'activité.

PROFIL RECHERCHÉ

- Titulaire au minimum d'un BAC + 2 (Assurances ou Commerce)
- Une expérience professionnelle polyvalente en tant que commercial ou animateur de réseau est requise.
- Autonome, organisé, dynamique et polyvalent.
- Au-delà des compétences métiers, nous recherchons une personnalité qui saura s'investir au sein d'un groupe dynamique et en forte croissance.

DIVERS

- L'équipe est actuellement composée de 10 personnes.
- Déplacements à prévoir en région parisienne et en région,
- Rémunération selon expérience,
- Le package inclut une voiture de fonction, un ordinateur et un téléphone portables.

POURQUOI REJOINDRE ADD VALUE ?

- Evolvez avec la technologie de pointe développée par le groupe Acturis,
- Partagez un haut niveau d'expertise technique où la transmission des compétences et la mise en commun des connaissances sont les moteurs d'un savoir-faire reconnu sur le marché,
- Intégrez une équipe dynamique qui cultive une approche résolument orientée « services ».

Vous êtes intéressé(e) par cette opportunité, merci de postuler en envoyant votre CV avec une lettre de motivation à jobs@add-value.fr.