

## Add Value recherche son Chargé de Développement Confirmé H/F (CDI) pour son pôle « Groupements B2B »

📍 Basé à Paris La Défense

### PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE

En forte croissance, Add Value Assurances [www.add-value.fr](http://www.add-value.fr) est la 1ère place de courtage du marché français. Courtier spécialiste du risque d'entreprise IARD, nous proposons une offre de prestations de services unique sur le marché couvrant l'ensemble de la chaîne de valeur : aide au placement, gestion de portefeuille, gestion de sinistres, mise en conformité, digitalisation et formation.

Le modèle de notre entreprise repose sur la digitalisation des processus de souscription et la mise à disposition d'une équipe de spécialistes, destinées à optimiser l'efficacité et la rentabilité des assureurs, des intermédiaires en assurances et des groupements au travers de 3 canaux :

- **Courtage** : réseau de plus de 4 000 courtiers
- **Partenariats** : banque, assurance
- **Groupements B2B** : fédérations et syndicats professionnels.

Basée au cœur de Paris La Défense, Add Value Assurances est fondée en 2013 par Benoit Salembier. Dès 2014, Add Value Assurances reçoit un Trophée du Courtage récompensant l'originalité de son modèle de distribution. Pour accélérer son développement, Add Value Assurances rejoint en octobre 2019 le groupe ACTURIS Ltd (UK) [acturis.com](http://acturis.com), leader européen des solutions informatiques à destination du secteur de l'assurance. En complément d'Add value Assurances, ACTURIS France est créé en 2021 pour distribuer ses solutions digitales aux courtiers et assureurs sur le marché français.

### DESCRIPTIF DU POSTE

*L'association de vos compétences commerciales et de vos connaissances techniques font de vous la perle rare que nous recherchons pour développer la clientèle auprès de nos groupements partenaires.*

Rattaché(e) à la Directrice du développement du pôle « Groupements B2B », vous contribuerez au développement de l'activité commerciale de ce pôle en pleine croissance. Vos principales missions seront :

- Le démarchage et l'accompagnement des prospects professionnels en les conseillant, en comparant et en expliquant les garanties et les différences entre les devis présentés.
- La négociation des tarifications et des garanties auprès des compagnies pour souscrire les contrats.
- La participation à la négociation, la digitalisation et la mise en place de nouveaux accords affinitaires avec les groupements et les compagnies d'assurance.
- La gestion de la relation commerciale avec les clients en développant une relation de confiance, assurant le maintien et la saturation du portefeuille afin de le rentabiliser.

## PROFIL RECHERCHÉ

---

- De formation Bac +4 en assurance ou en école de commerce, vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans chez un courtier d'assurances ou en compagnie avec une bonne maîtrise des produits d'assurance.
- Autonome et dynamique, votre aisance relationnelle et commerciale, votre empathie, votre esprit analytique et votre sens de l'investigation seront vos meilleurs atouts pour réussir dans ces missions.
- Vous êtes en capacité de vous adapter aux changements, faites preuve de réactivité, de rigueur et de capacité de concentration.
- A l'aise à l'écrit, comme à l'oral, vous faites preuve de curiosité et êtes force de proposition.
- La maîtrise du Pack Office est indispensable pour ce poste.

## QUALITÉS RECHERCHÉES

---

- Esprit commercial
- Goût pour la relation clients
- Bonne maîtrise des produits d'assurance.

## DIVERS

---

- L'équipe en charge des groupements est actuellement composée de 5 personnes.
- Rémunération selon expérience ;
- Le package inclut un ordinateur et un téléphone portables.

## POURQUOI REJOINDRE ADD VALUE ?

---

- Evolvez avec la technologie de pointe développée par le groupe Acturis,
- Partagez un haut niveau d'expertise technique où la transmission des compétences et la mise en commun des connaissances sont les moteurs d'un savoir-faire reconnu sur le marché,
- Intégrez une équipe dynamique qui cultive une approche résolument orientée « services ».

**Vous êtes intéressé(e) par cette opportunité ? Merci de postuler en envoyant votre candidature à [jobs@add-value.fr](mailto:jobs@add-value.fr).**