

Chargé de clientèle

Assurances IARD pro (H/F) – CDI

 Paris La Défense

Pourquoi nous ?

Parce qu'ici, on ne parle pas seulement d'assurance, on parle de confiance, d'impact et de bien-être au travail.

Add Value Assurances est labellisée *Great Place to Work*® — et ce n'est pas juste un label, c'est notre manière de fonctionner : exigence, bienveillance & convivialité.

Ce que vous ferez et aimerez

Dans le cadre de la poursuite de notre croissance, nous recherchons le nouveau talent qui travaillera en tant que Chargé de Clientèle Assurances IARD Pro afin de renforcer notre équipe Groupement à Paris La Défense.

Rattaché au Directeur du développement, vous contribuez à l'essor de l'activité commerciale du pôle groupement B2B en pleine croissance.

Le pôle Groupement cible, au sein d'Add Value, les fédérations professionnelles, les syndicats, les associations, les groupements d'entreprise, les franchiseurs, les franchisés ...

Vos principales missions :

- La gestion de la relation commerciale avec les clients du portefeuille existant en développant une relation de confiance.
- L'identification des besoins spécifiques en proposant des solutions sur mesure pour assurer le maintien, la fidélisation et la saturation du portefeuille.
- Le démarchage et l'accompagnement des prospects professionnels/entreprises en les conseillant, en comparant et en expliquant les garanties et les différences entre les devis.
- La mise en place de nouveaux accords-cadres avec les groupements (fédérations, syndicats, associations professionnels, hubs, réseaux...) et les compagnies d'assurance.
- La négociation des tarifications et des garanties auprès des compagnies pour garantir les solutions adéquates à nos clients/prospects.

Et vous, dans tout ça ?

Nous recrutons nos futurs collaborateurs pour leurs compétences et surtout pour leur ouverture d'esprit, leur savoir être et leur motivation. Nous mettons tout en œuvre pour qu'ils puissent appliquer leurs compétences, les faire évoluer et en acquérir de nouvelles.

Expérience :

- De formation Bac + 4 école de commerce ou assurance.
- Une expérience dans le secteur de l'assurance est un +.
- Vous maîtrisez le Pack Office et Outlook.
- La digitalisation est pour vous un levier d'efficacité.

Atouts :

Plus que des diplômes, nous recherchons une personnalité engagée, motivée et ouverte d'esprit. Vous êtes reconnu(e) pour :

- Votre dynamisme et votre autonomie.
- Votre aisance relationnelle, votre empathie et votre sens de l'écoute.
- Votre esprit analytique et votre capacité d'investigation.
- Votre goût pour le contact humain, la communication et la construction de relations durables
- Votre sens de l'initiative et votre force de proposition.

Infos complémentaires

- CDI
- Télétravail ponctuel
- RTT
- Mutuelle AXA famille (prise en charge à 70%)
- Prévoyance + PER (prise en charge à 70%)
- Participation au Restaurant Inter Entreprise
- Un bureau moderne et central

Processus de recrutement

- Etape 1 : test type GMAT (test de logique 40') + Cas pratique (série de questions ouvertes 30') dans nos locaux
- Étape 2 : Entretien avec le manager avec test de personnalité envoyé au préalable (1h10)
- Étape 3 : Entretien Benoit (Président) + Sandrine (DRH)